

Vacature Accountmanager Life Sciences

Bouw mee aan de groei van Westburg Life Sciences

Westburg Life Sciences groeit. Daarom zijn wij op zoek naar een ambitieuze accountmanager die een actieve bijdrage wil leveren aan de verdere ontwikkeling van onze organisatie in Nederland en België. In deze functie bouw je duurzame klantrelaties op, ontwikkel je nieuwe commerciële kansen en help je innovatieve organisaties in de life sciences-sector vooruit. Je krijgt veel vrijheid, verantwoordelijkheid en de mogelijkheid om een zichtbare impact te maken op de verdere groei van Westburg.

Waarom kiezen voor Westburg?

Westburg Life Sciences is al meer dan 40 jaar een betrouwbare partner voor laboratoria, onderzoeksinstituten, universiteiten, biotechbedrijven en de farmaceutische industrie. Wij leveren hoogwaardige reagentia, laboratoriumproducten en specialistische oplossingen die onderzoekers en wetenschappers helpen grenzen te verleggen.

Wij bevinden ons in een ambitieuze groeifase. Daarom investeren wij niet alleen in ons assortiment en onze dienstverlening, maar ook in ons commerciële team. Als accountmanager krijg je volop ruimte om ondernemerszin te tonen, klanten verder te helpen en daadwerkelijk impact te maken.

Jouw uitdaging

Als accountmanager ben jij het gezicht van Westburg voor klanten in België en Nederland. Je onderhoudt bestaande relaties, ontwikkelt nieuwe business en adviseert klanten over oplossingen die bijdragen aan hun onderzoek, innovatie en succes.

Je bent niet alleen verkoper, maar vooral een gesprekspartner die begrijpt wat klanten nodig hebben en die kansen weet om te zetten in langdurige samenwerkingen.

Wat ga je doen?

- Beheren en verder uitbouwen van een bestaand klantenportfolio binnen de life sciences-, biotech-, pharma- en industriële markt.
- Actief identificeren en ontwikkelen van nieuwe commerciële kansen en klantrelaties.
- Adviseren van klanten over producten, toepassingen en oplossingen die aansluiten bij hun onderzoeks- en bedrijfsdoelstellingen.
- Opbouwen van langdurige relaties met onderzoekers, laboratoriummanagers, inkopers en andere stakeholders.
- Opstellen, opvolgen en succesvol afronden van commerciële voorstellen en offertes.
- Signaleren van marktontwikkelingen, trends en nieuwe mogelijkheden in de Benelux.
- Vertegenwoordigen van Westburg op beurzen, congressen en klantbijeenkomsten.
- Nauwe samenwerking met collega's van customer service, marketing en productmanagement om klanten optimaal te ondersteunen.

Wie zoeken wij?

Wij zoeken een ondernemende professional die kansen ziet waar anderen ze missen en energie krijgt van klantcontact.

Jij beschikt over:

- HBO- of WO-werk- en denkniveau.
- Ervaring in accountmanagement, sales of business development.
- Affiniteit met life sciences, biotech, laboratoriumonderzoek of een vergelijkbare technische omgeving.
- Uitstekende communicatieve en commerciële vaardigheden.
- Een proactieve, zelfstandige en resultaatgerichte instelling.
- Goede beheersing van het Nederlands en het Engels.
- De bereidheid om regelmatig klanten in België en Nederland te bezoeken.

Wat bieden wij jou?

Bij Westburg krijg je niet alleen een baan, maar ook de mogelijkheid om mee te bouwen aan een groeiende organisatie met ambitieuze plannen.

Wij bieden:

- Een uitdagende functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid.
- Een sleutelrol binnen de verdere commerciële groei van Westburg in de Benelux.
- Een professioneel en betrokken team met korte lijnen en een informele werksfeer.
- Ruimte voor initiatief, ondernemerschap en persoonlijke ontwikkeling.
- Een aantrekkelijk salaris dat past bij jouw ervaring en expertise.
- Bonusregeling en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Auto van de zaak, laptop en mobiele telefoon.
- Flexibele werkmogelijkheden en aandacht voor een gezonde werk-privébalans.

Werken bij Westburg

Bij Westburg geloven we in langdurige relaties, specialistische kennis en persoonlijke aandacht. We zijn ambitieus, betrokken en ondernemend. Samen helpen we onderzoekers, laboratoria en innovatieve bedrijven vooruit en bouwen we aan de toekomst van de life sciences.

Klaar voor de volgende stap?

Wil jij jouw commerciële talent inzetten binnen een organisatie die volop in ontwikkeling is en waar jouw bijdrage echt het verschil maakt? Solliciteer vandaag nog en stuur je CV en motivatie naar m.rotteveel@westburg.eu. Heb je vragen over deze functie? Neem dan gerust contact op met Martijn (+31 (0)653 24 8736). **Samen bouwen we aan de toekomst van de life sciences.**